

Saviez-vous que...?

COMMANDE PERMANENTE

Numéro

10



Sierra

saviez-vous que...?

COMMANDE PERMANENTE



L'automne et la rentrée, pour beaucoup d'entre nous, veulent dire planification. C' est en plein le temps de réfléchir et de préparer Noël qui s'en vient, et la St-Valentin, et puis Pâques, la Fête des Secrétaires, et la Fête des Mères et..., puis finalement le printemps et l'été et la saison des mariages. Et les producteurs aussi vivent cette réalité. Ils doivent planifier les choix de variétés à cultiver, les quantités estimées, le personnel à gérer et la mise en application de toute une logistique pour mener à terme cette production. À ce temps-ci de l'année les producteurs d'Amérique du Sud renouvellent aussi les engagements de commande permanente auprès de leurs clients américains, européens et asiatiques.



Pas juste une rose mais...

L'acheteur d'aujourd'hui ne recherche plus une rose rouge, un alstro ou un pompon. Il exige maintenant une Rose Vital 60cm, un Alstro Tampa de grade "Premium" de la Colombie ou même un chrysanthème bicolor Orinico cultivé en Équateur. En choisissant des variétés spécifiques, des grades de sélections et un producteur qui répond à ses exigences, il s'assure de la qualité voulue et d'un approvisionnement stable, en période normale comme en période de pointe.

C'est quoi une commande permanente?

Une commande permanente est un engagement entre une ferme et un client pour des produits spécifiques à un prix fixe pour toute l'année. Elle est considérée comme une entente contractuelle, même si aucun contrat formel n'est signé : c'est un partenariat. La ferme investit pour que la commande permanente rencontre les exigences demandées et soit livrée à temps, et le client se commit à acheter cette commande pour toute la période déterminée.

Les bénéfices d'une commande permanente

Une commande permanente se répète à chaque semaine tout au cours de l'année. Cela facilite les achats, et assure un approvisionnement stable à des prix stables. Les clients engagés dans le programme de commande permanente jouissent d'un statut privilégié auprès des producteurs. En période de pointe, les fermes, sauf à quelques exceptions, s'engagent à doubler le volume de la commande au même prix, et elles accordent priorité avant tout aux clients qui les appuient dans ce programme.

LES AVANTAGES

Les avantages d'une commande permanente comportent des retombées importantes pour tous les secteurs de l'industrie florale. Elle assure une qualité et une disponibilité de produits garantis, une constance dans les prix, et crée un partenariat qui s'appuie sur des valeurs de respect, d'équité, et de transparence, permettant une croissance et une rentabilité pour tous.

Faites sur mesure

Les fermes peuvent créer des boîtes personnalisées selon le choix de couleurs et les variétés qui répondent aux besoins spécifiques du client. Chaque boîte est emballée, codifiée selon la date d'expédition et identifiée au nom du client. Pour ce service, les produits suivants vous sont offerts : roses, rosettes branchues, chrysanthèmes, œillets, minis œillets, asters ainsi qu'une bonne gamme de fleurs des champs.



www.sierraflowerfinder.com

